



## Factsheet

# SUCCESS IN DE CLOUD MET TECH DATA FINANCE SOLUTIONS.

U leest vast de rapporten van onderzoeksbureaus zoals Gartner en Forrester. Daardoor weet u één ding zeker: het is de hoogste tijd om clouddiensten aan te bieden. Maar als u de transformatie naar de cloud maakt, liggen er extra kosten op de loer. Bijvoorbeeld voor de juiste certificeringen en techniek- en verkooptrainingen. Tech Data Finance Solutions biedt u in zulke situaties extra financiële slagkracht.

Ook voor nieuwe software, IT-hardware en het ontwikkelen van eigen clouddiensten is meer budget vereist. Uw investeringen direct doorbelasten naar de eindgebruiker kan niet. De cloud heeft immers een ander verdienmodel. Daarom bieden we u onder andere een leaseprogramma aan. Daarmee behaalt u sneller meer omzet, betere marges en hogere percentages. Kortom, u krijgt alle financiële steun bij uw overstap naar de cloud.

### **ALLE FINANCIËLE DIENSTEN OP EEN RIJ. AAN U DE KEUZE.**

Met onze kredieten en andere financiële diensten helpen we resellers naar nieuwe bedrijfsmodellen te migreren. Dus ook bij hun transformatie naar een volwaardige cloudaanbieder. U kunt kiezen uit de volgende diensten:

- **Huur**  
Bij huur betaalt u een vast bedrag per maand voor het gebruik van een IT-oplossing. Tech Data blijft eigenaar.
- **Leasing**  
Bij leasing betaalt u een vast bedrag per maand voor het gebruik van een IT-oplossing. Tech Data blijft eigenaar. Na afloop van de leaseperiode is er de mogelijkheid de oplossing aan te schaffen.
- **Leningen**  
Bij een lening verschaft Tech Data u de benodigde financiële middelen voor aanschaf van een IT-oplossing. U betaalt dit bedrag over een vooraf afgesproken periode terug. Rentetarieven zijn gunstiger dan bij traditionele financieringsinstituten.
- **Factoring**  
Heeft uw klant een schuld bij u openstaan of wacht u op een betaling? Bij factoring nemen wij deze bij uw debiteur over en betalen we u direct uit.



**“MET ONZE KREDIETEN EN ANDERE FINANCIËLE DIENSTEN HELPEN WE RESELLERS NAAR NIEUWE BEDRIJFSMODELLEN TE MIGREREN. DUS OOK BIJ HUN TRANSFORMATIE NAAR EEN VOLWAARDIGE CLOUDAANBIEDER.”**

- **Factuurkorting**

In sommige situaties geven we u korting op de factuur. Het voordeel kunt u eventueel doorberekenen aan uw klant.

- **Deeds of assignment**

U factureert uw eindgebruiker zoals gewoonlijk, en hij betaalt direct aan Tech Data. Wij betalen u uw marge.

## **RESELLER EN KLANT IN ÉÉN KLAP**

Onze Finance Solutions helpen u en uw klanten op de volgende manieren:

### **1. Gespreide betaling**

Uw klanten kunnen over een bepaalde periode en tegen vastomlijnde verbruikskosten voor IT-projecten betalen. Bijvoorbeeld binnen 365 dagen, in plaats van in één keer een hoge investering.

### **2. Voor iedereen haalbaar.**

Door de financiële ruimte die Finance Solutions biedt, kunnen organisaties IT-projecten uitvoeren die anders buiten hun bereik blijven.

### **3. Kosten verlagen**

U kunt de totale kosten van een IT-project verlagen, omdat u of uw klant over een bepaalde periode slechts een deel ervan betaalt.

### **4. Haalbaarheid**

Het reduceren van de totale kosten van een IT-project verlaagt het break-evenpoint, zodat veel meer IT-projecten levensvatbaar zijn.

### **5. Innoveren is betaalbaar**

Klanten die gebruikmaken van de extra financiële ruimte die Finance Solutions biedt, spelen soepel in op veranderingen in hun markt. Zij kunnen nieuwe en spannende manieren om te innoveren altijd betalen.

### **6. Ruimte voor nieuwe ideeën**

Dankzij de cloud zijn u en uw klanten bevrijd van grote initiële kapitaalinvesteringen. Dat biedt alle ruimte en flexibiliteit om nieuwe ideeën eerst uit te proberen.

### **7. Aantrekkelijke aanschaf**

Ook de aanschaf van IT-apparatuur is nu stukken aantrekkelijker. Loopt het project ten einde? Dan kunt u de apparatuur weer retourneren. U kunt hierdoor de tijd en moeite van het doorverkopen van gebruikte IT-apparatuur mooi in een nieuw project steken.

### **8. Betrouwbaarheid**

Onze Finance Solutions verbeteren uw financiële stabiliteit. Zo krijgt u meer 'body' in de ogen van zowel bestaande als potentiële nieuwe klanten. Dat kan hen over de streep trekken om met u in zee te gaan.

>>>



**MEER ONTDEKKEN, MEER WETEN?  
WE HELPEN U GRAAG VERDER BIJ HET MOGELIJK  
MAKEN VAN INNOVATIE BIJ EN VOOR UW  
KLANTEN. NEEM DAARVOOR VRIJBLIJVEND  
CONTACT OP MET EEN VAN ONZE SPECIALISTEN.**

#### **FLEXIBELE FINANCIERING.**

##### **VOOR VERANDERENDE BEHOEFTE.**

Tech Data heeft een breed scala aan financiële diensten in huis: leningen, abonnementen en allerlei andere vormen van financiering. Het gaat ons erom u op ieder moment een passende oplossing te bieden. Hardware op een andere manier financieren dan software en services? Laat onze experts u helpen aan de optimale mix voor uw IT-project. Wij zorgen voor de juiste financiering onder de beste voorwaarden, altijd in perfecte aansluiting op uw business. Want iedereen heeft op ieder moment wat anders nodig.

#### **WAAROM KIEZEN VOOR TECH DATA?**

##### **GOEDE VRAAG.**

Gelukkig hebben we ook daar precies het juiste antwoord op:

- **Uitvinder**

Wij hebben het concept van financiering in de IT-branche zo'n beetje uitgevonden. Als 'uitvinder' ben je niet automatisch de beste. Maar we hebben inmiddels duizenden IT-financieringsprojecten in

binnen- en buitenland uitgevoerd. Dan weet u in ieder geval dat we heel ervaren zijn. Omdat kredietverstrekking er per land anders uitziet, profiteert u ook nog eens van onze lokale expertise.

- **Eenvoudig uw cloudoplossingen aankopen**

Het aanbod van Finance Solutions bij al uw cloudaankopen zorgt voor soepele en laagdrempelige transacties.

- **Voor iedereen een oplossing**

Het team van Finance Solutions bestaat uit experts die voor iedere partner een passende oplossing vinden. Zij weten wat nodig is om het juiste type financiering te kiezen. Zoals projectvereisten, terugverdientijden, cashflow en boekhoudkundige voorkeuren.

- **Honderd procent tevreden**

Met onze financieringstools helpen we u een keuze te maken uit ons brede portfolio van financieringsoplossingen. Onze experts ondersteunen u van offerte en contract tot aanvaarding en betaling. Wij streven naar honderd procent tevredenheid over onze complete dienstverlening.

**[WWW.TECHDATA.NL](http://WWW.TECHDATA.NL)**

**Tech Data Nederland B.V.**

Tolnasingel 2 · 2411 PV Bodegraven

+31 (0) 88 133 40 00 · [info@techdata.nl](mailto:info@techdata.nl)