



Factsheet

## SAMEN BOUWEN WE AAN UW SUCCES.

U verkoopt clouddiensten en bent op zoek naar nieuwe klanten. Dat is soms best een uitdaging. Want zakelijke beslissers zijn kritisch. Ze zijn goed geïnformeerd en hebben hoge verwachtingen van partners. Zo verwachten ze onder meer dat u precies weet wat hun uitdagingen zijn. Dat kost tijd en vereist de nodige deskundigheid. Komt u hiervoor handen of kennis tekort? Dan helpen we u graag met onze marketing- en salesexpertise.

Clouddiensten verkopen is niet altijd eenvoudig. De complexiteit begint al met het product. De cloud werd ooit geroemd om zijn eenvoud, maar blijkt inmiddels redelijk ingewikkeld. Ook moet u de pijnpunten van een onderneming kennen en weten met welke clouddiensten u ze kunt oplossen. Bovendien moet u kenbaar maken hoe een clouddienst de business daadwerkelijk vooruit helpt.

### **VAN LEADS NAAR KLANTEN.**

#### **WE WETEN HOE DAT MOET.**

Bij Tech Data genereren we op dagelijkse basis leads voor onze partners. Maar we helpen ze ook om van leads klanten te maken. Dat kunnen we ook voor u doen. Ons volledige interne bureau ondersteunt u namelijk met talloze marketing- en (pre- en after-) salesactiviteiten.

Wat we op het gebied van marketing doen? Alles, echt alles. We voeren met behulp van business intelligence marktanalyses uit. We ontwikkelen geïntegreerde online en offline campagnes. Denk aan leadgeneratie met behulp van marketing automation. We zetten socialmediacampagnes op, organiseren evenementen en ontwikkelen mailings. Ook creëren we awareness voor uw organisatie, met behulp van contentcreatie, pr, SEO en influencermarketing. Natuurlijk beschikken we over een eigen callcenter, zodat we onze campagnes doelgericht kunnen opvolgen.

Op salesgebied onderzoeken we samen met u wat uw prospects echt willen. En we vinden er de juiste oplossingen bij. Zodat u organisaties uit allerlei branches – van het onderwijs tot het bedrijfsleven en van de zorg tot de financiële dienstverlening – met de juiste pitch weet te raken.



**HET GROOTSTE VOORDEEL TEN OPZICHTE VAN IEDER WILLEKEURIG BUREAU? WE BESCHIKKEN OVER DIEPGAANDE KENNIS VAN ZOWEL VENDOREN ALS DE MARKT VAN UW KLANTEN. DIE KENNIS ZETTEN WE OM IN CONCRETE ONDERSTEUNING TIJDENS HET SALESTRAJECT.**

#### **DIT LEVERT HET U OP.**

- U creëert vraag naar uw diensten.
- Uw klanten zien u als de cloudexpert.
- U weet zich te onderscheiden van uw concurrentie.
- U kunt laten zien hoe u specifieke situaties van uw klanten begrijpt.
- Uw cloudomzet groeit aanzienlijk.

#### **WAAROM KIEZEN VOOR DE ONDERSTEUNING VAN TECH DATA?**

- Wij beschikken als enige bureau over diepgaande kennis van zowel vendoren als de markt van uw klanten.
- We weten feilloos marketingcampagnes aan de behoeften van uw klanten te koppelen.
- We stellen onze marketingpower en knowhow beschikbaar, zodat u niet de sores heeft van een eigen afdeling.
- Dankzij onze concrete ondersteuning doet u zelf ook veel expertise op.
- We volgen marketingcampagnes actief op om de conversie te verhogen.

#### **CUSTOMER SUCCESS MANAGERS.**

We hebben nog een extra troef in huis: we beschikken over een compleet team van Customer Success Managers. Deze professionals richten zich 100 procent van hun tijd op het ondersteunen van partners bij hun cloudbusiness. Zij combineren kennis van de markt en marketing- en salesvaardigheden met uitgebreide technische knowhow. Dat betekent dat onze hulp niet stopt op het moment dat u een lead heeft weten om te zetten naar een klant. We blijven u ook tijdens het project zelf helpen. Waarom?

De reden is heel eenvoudig: verkopen aan bestaande klanten is een stuk eenvoudiger dan verkopen aan nieuwe klanten. Dus doen we er alles aan om projecten in goede banen te leiden.

Ze klinken eigenlijk best goed toch, onze marketing- en salesdiensten? Aarzel niet om contact met ons op te nemen als u nieuwsgierig bent geworden.

**[WWW.TECHDATA.NL](http://WWW.TECHDATA.NL)**

#### **Tech Data Nederland B.V.**

Tolnasingel 2 · 2411 PV Bodegraven  
+31 (0) 88 133 40 00 · [info@techdata.nl](mailto:info@techdata.nl)